

Manon Schonewille

Manon Schonewille treedt sinds 1996 op als mediator, partijadviseur en onderhandelingsbegeleider in Nederland en het buitenland. Zij is gespecialiseerd in contractenrechtelijke geschillen, zakelijke kwesties, samenwerkingsvraagstukken en helpt teams om effectiever te werken. Ook arbeidsgeschillen op directieniveau zijn bij haar in goede handen.

Als founding partner en verantwoordelijke voor de business mediation vakgroep van Schonewille & Schonewille is zij een deskundige gesprekspartner bij het implementeren van mediationdiensten, het ontwikkelen van mediationbeleid of een corporate ADR-policy voor bedrijven en advocatenkantoren. Daarnaast ontwikkelt en verzorgt Manon als docent een groot deel van de opleidingen in de Legal Mediation Academy.

Opleiding(en)

Manon is internationaal opgeleid als mediator en onderhandelaar. Zij heeft onder andere afgerond:

- 'Harvard negotiation' en 'Advanced Harvard negotiation, difficult conversations' opleidingen aan Harvard Law school (Boston, USA 2000),
- Opleidingen tot 'CEDR accredited mediator' (London, UK 1997),
- 'SDMC (NCRC) credentialed mediator' (San Diego, USA 1998),
- 'Wirtschaftsmediation, Institut für Interdisziplinäre Forschung und Fortbildung der Universitäten Innsbruck, Klagenfurt und Wien, IFF (Klagenfurt, Oostenrijk 1996).

Visie op aanpak van de mediation

Door haar communicatieve vaardigheden en talent om relaties met anderen op te bouwen is Manon in staat om snel vertrouwen op te wekken. Als mediator en onderhandelaar ligt haar kracht in het vinden en stimuleren van nieuwe, creatieve oplossingen en het ontdekken van gezamenlijke belangen. De haalbaarheid en houdbaarheid van het eindresultaat spelen tijdens het gehele traject een belangrijke rol. Daarnaast heeft Manon oog voor detail, zonder daarbij het grotere geheel uit het oog te verliezen.

Manon is een mediator met een pragmatische en oplossingsgerichte aanpak. Naar het motto *'mediate the proces first'* start Manon een mediation meestal door de partijen en hun juridische adviseurs te ondersteunen bij de keuze van het voor hen beste geschiloplossingstraject.

Tijdens de mediation managet zij duidelijk de procesmatige aspecten. Manon Schonewille maakt gebruik van een resultaatgerichte en gevarieerde mediationstijl, aangepast aan de wensen van de partijen en de fase van het mediationproces. In het begin werkt zij meestal vanuit een faciliterende benadering. In een later stadium van de mediation of wanneer gewenst door de partijen kan voor een meer evaluatieve aanpak worden gekozen.

Congressen en publicaties

Manon Schonewille is een veelgevraagd spreker in binnen- en buitenland en publiceert regelmatig. Diverse standaardboeken en artikelen in vakbladen over mediation, onderhandelen en deal facilitation staan op haar naam.



mr M.A. Schonewille | Manon

manon@schonewille-schonewille.com

Telefoonnummer: +31(0)6 54 336 192

- [LinkedIn](#)
- [Facebook](#)
- ACB Legal Business Mediator bij Schonewille & Schonewille
- [MfN-registermediator](#)
- [IMI certified mediator](#)
- [IMI certified mediation advocate | advisor](#)
- Lid [Zakelijke Vereniging Mediation \(ZAM\)](#)

- [User feedback](#) over Manon in IMI review door Harvard-fellow [Dr. Paola Cecchi Dimeglio](#)
- Geselecteerd voor Who's who Legal Mediation 2014, 2015 en 2016


REGISTERMEDIATOR


CERTIFIED
MEDIATOR

 **za** **m** **vereniging**
zakelijke
mediation


WHO'S WHO LEGAL
WWL

Voorbeelden van mediations die Manon Schonewille begeleid heeft

- Mediator in een multi-stakeholder geschil tussen een franchisegever (directie) en de organisatie van franchisees, over afspraken betreffende samenwerking en interne verrekening.
- Mediator in een geschil over de beëindiging van een joint venture met diverse claims over en weer tussen een semi-publiekrechtelijke organisatie en een MKB bedrijf.
- Mediator in een samenwerkingsconflict tussen 5 maten van een medische maatschap.
- Mediator in een contractueel geschil tussen de maten van een medische maatschap en het bestuur van een ziekenhuis.
- Mediator in opvolgings-, familie- en samenwerkingsvraagstukken in een familiebedrijf.
- Mediator in diverse arbeidsgeschillen en samenwerkingskwesties, ontslagzaken, exit mediations of contract beëindiging.
- Mediator bij (internationale) samenwerkings-kwesties tussen:
 - teams van het Zweedse hoofdkantoor en teams van de Duitse dochteronderneming;
 - Amerikaanse en Australische collega's in een multidisciplinair projectteam;
 - het Europese hoofdkantoor en een medewerker van een dochteronderneming in het Midden-Oosten van een onderneming in de biotechnologie;
 - Griekse consultants, trainers en juridische adviseurs;
 - marketingmedewerkers van Franse en Belgische dochterondernemingen en het Duitse hoofdkantoor van een organisatie in de fast moving consumer goods.

Voorbeelden van deal mediations en onderhandelingsbegeleiding

- Deal mediator bij het opzetten van een samenwerkingsverband tussen Europese en Amerikaanse organisaties in de zakelijke dienstverlening.
- Deal maker in conflicten rond de beëindiging van een maatschap, onder andere in de zakelijke dienstverlening over de verdeling van kapitaal, goodwill en merkenrechten, en in een medische maatschap.
- Deal-maker in diverse internationale trajecten tussen West-Europese- en Griekse organisaties.
- Deal maker in een geschil over merkenrechten in Europa (productnaam, reclame-uitingen en opmaak van producten) tussen een Duitse en Amerikaanse multinational uit de fast moving consumer goods.

Overige nevenfuncties

Manon heeft talloze bestuursfuncties vervuld in Nederland en daarbuiten. Waaronder:

- Voorzitter van de stichting [ACB Corporate ADR & Mediation](#)
- Immediate past-chair van de International Committee van de Dispute Resolution Section van de American Bar Association
- Founder | Partner in Toolkit Company
- Voorzitter van de [Mediation Advocacy Task Force van het IMI](#)
- Lid van de Amsterdamse Local Organising Committee van de Global Pound Conference. (IMI)
- Ontwikkelaar en docent van het vak 'Mediation in zakelijke geschillen, mediation advocacy en conflictmanagement' (onderdeel van de interfacultaire Minor in Mediation), Universiteit Utrecht.

De meerwaarde van een Legal Mediator

Een legal mediator legt eerst een relationeel fundament tussen partijen en zoekt naar de belangen. Daardoor zijn de zakelijke en juridische afspraken die partijen daarna met elkaar maken veel duurzamer. Legal Mediation zoekt altijd de menselijke maat in de begeleiding van partijen die samen aan een oplossing werken in de schaduw van het recht.

Uw advocaat begeleidt, informeert en zorgt voor legal checks. Wij werken graag samen met de advocaten en juridisch adviseurs en voorkomen hiermee dat het conflict een steekspel wordt tussen juristen.

Als cliënt blijft u in charge, door u nauw bij de onderhandelingen en besluitvorming te betrekken.

De 360° mediation benadering

Wij werken volgens een 360° mediation benadering; een op maat gemaakt pakket, waarbij de nadruk op verschillende onderdelen van de mediation is aangepast op uw situatie. Of het nou gaat om zakelijk, relationeel, juridisch of organisatorisch, of u gewoon preventief de problemen voor wilt zijn: wij zetten ons in voor uw zaak.

